

Metso on johtava teollisuuden prosesseja tehostavien laite- ja palveluratkaisujen toimittaja asiakkailleen kaivos-, maarakennus- sekä öljy- ja kaasualalla. Keskitymme tarjoamaan entistä älykkäämpiä ratkaisuja, jotka edistävät kestävästä kehityksestä ja kannattavuutta. Metson osakkeet on listattu NASDAQ OMX Helsinki Oy:ssä. Metso toimii noin 16 000 ammattilaisen voimin 50 maassa. Expect results.

Metso 2013



SISÄLLYS

Toimitusjohtajalta	2
Strategiamme	4
Metso tänään	6
Vastuullisuus	8
Asiakasteollisuudet	10
Metson liiketoiminnat	12
Kaivos ja maarakennus	14
Automaatio	16
Hallitus	18
Johtoryhmä	20

Raportin lukuohje

Tämä esite on katsaus Metson toimintaan vuonna 2013. Esite ja Metson tilinpäätös on julkaistu painettuina sekä suomeksi että englanniksi. Täydellinen vuosikertomuksemme, joka sisältää tilinpäätöksen ja kestäväen kehityksen raportin, julkaistaan verkossa ainoastaan englanniksi ja se löytyy osoitteesta www.metso.com/2013. Painettu esite on lyhyt katsaus kuluneeseen vuoteen, strategiaan ja sen toteutumiseen, kestäväen kehitykseen ja liiketoiminnan avainlukuihin. Esitteessä on myös lyhyet katsaukset Metson segmenteistä. Verkkovuosikertomuksemme käsittelee näitä teemoja esitettä laajemmin.

Lue lisää -osuudet tarjoavat esitteen aihepiireihin liittyen lisää lähteitä ja näkökulmia. Osa lisätiedoista on esitetty mobiililaitteille sopivien QR-koodien muodossa.



LUE LISÄÄ

1. www.metso.com
2. www.metso.com/2013
3. [www.twitter.com/metsogroup](https://twitter.com/metsogroup)
4. www.linkedin.com/company/metso
5. www.facebook.com/metsoworld
6. www.youtube.com/metsoworld



Metso

Metso on johtava teollisuuden prosesseja tehostavien laite- ja palveluratkaisujen toimittaja asiakkailleen kaivos-, maarakennus- sekä öljy- ja kaasualalla. Keskitymme tarjoamaan entistä älykkäämpiä ratkaisuja, jotka edistävät kestäväen kehitystä ja kannattavuutta. Metso toimii noin 16 000 ammattilaisen voimin 50 maassa.

Maailmanlaajuinen läsnäolo

Pohjois-Amerikka

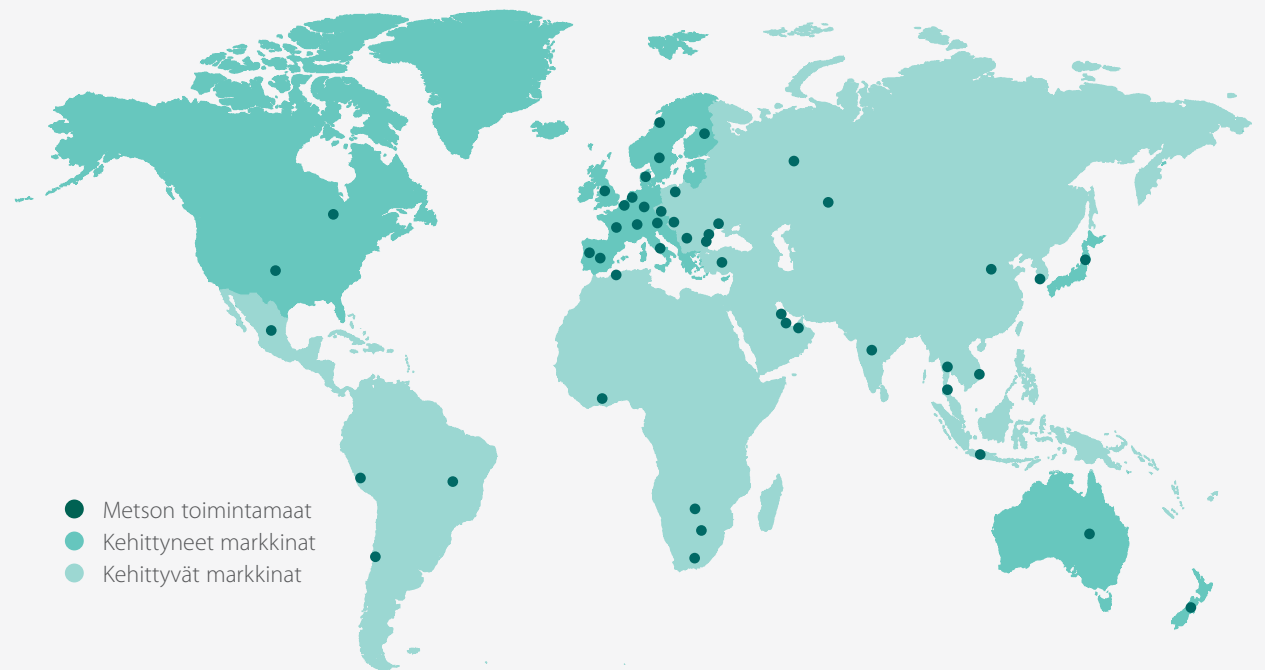
Liikevaihto **719** milj. e

Henkilöstö **2 740**

Eurooppa

Liikevaihto **1 055** milj. e

Henkilöstö **6 277**



Etelä- ja Väli-Amerikka

Liikevaihto **836** milj. e

Henkilöstö **3 020**

Afrikka ja Lähi-itä

Liikevaihto **348** milj. e

Henkilöstö **1 157**

Aasia ja Tyynenmeren alue

Liikevaihto **899** milj. e

Henkilöstö **3 231**



LUE LISÄÄ

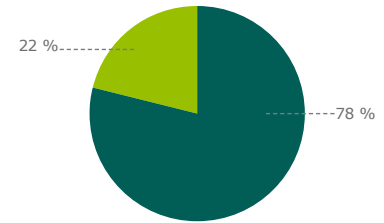
1. www.metso.com/2013/ > Global presence



55%

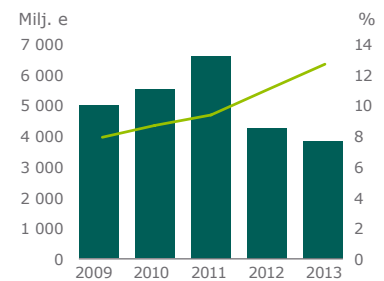
PALVELULIIKETOIMINNAN
OSUUS SAADUISTA
TILAUKSISTA

Liikevaihto segmenteittäin



- Kaivos ja maarakennus 78 % (81 %)
- Automaatio 22 % (19 %)

Liikevaihto ja EBITA % ennen kertaluonteisia eriä



- Liikevaihto
- EBITA ennen kertaluonteisia eriä, % liikevaihdosta

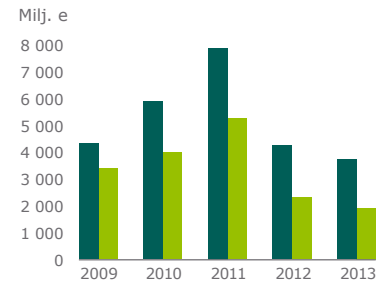
Avainluvut

Milj.e	2012	2013	Muutos %
Liikevaihto	4 282	3 858	-10
Palveluliiketoiminnan liikevaihto	2 072	1 976	-5
Palveluliiketoiminta, % liikevaihdosta	48	51	
Tulos ennen rahoituseriä, veroja ja aineettoman käyttöomaisuuden poistoja (EBITA)	486	496	2
% liikevaihdosta	11,4	12,8	
Tilikauden tulos	256	238	-7
Tulos/osake, euroa	1,71	1,59	-7
Osinko/osake, euroa*	1,85	1,00	-46
Sitoutuneen pääoman tuotto (ROCE) ennen veroja, %	21,2	18,6	
Nettovelkaantuneisuusaste, %	28,4	41,6	
Vapaa kassavirta	257	224	-13
Tutkimus- ja tuotekehityskulut **	60	60	0
Saadut tilaukset	4 215	3 709	-12
Palveluliiketoiminnan saadut tilaukset	2 153	2 038	-5
Tilaukanta 31.12.	2 324	1 927	-17
Henkilöstö 31.12.	16 612	16 425	-1
Tapaturmataajuus (LTIF)	6,0	4,2	-30
Sponsorointi ja lahjoitukset	1,3	0,9	-31
Hiilidioksidipäästöt, 1 000t	127,2	120,2	-5
Energiankulutus, TJ	1 653,3	1 540,8	-7
Metallien käyttö, 1 000 t	143,6	127,7	-11

* 2013 hallituksen ehdotus

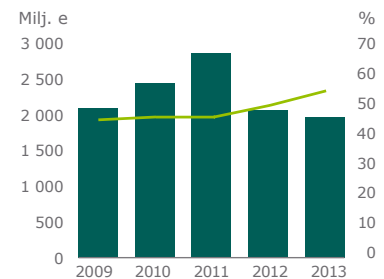
** ilman IPR-kuluja

Saadut tilaukset ja tilaukanta



- Saadut tilaukset
- Tilaukanta

Palveluliiketoiminnan liikevaihto



- Palveluliiketoiminnan liikevaihto
- % ulkoisesta liikevaihdosta

Vuosien 2012–2013 luvut ovat jatkuvien toimintojen lukuja.

Toimitusjohtajalta

Vuosi 2013 oli Metsolle historiallinen. Eryitimme vuoden lopussa Massa, paperi ja voimantuotanto -liiketoimintomme omaksi yhtiöksi Valmetiksi, joka listautui Helsingin pörssiin vuoden 2014 alussa.

Vuoden 2013 lopussa toteutettu jakautuminen oli Metsolle merkittävä askel tulevaisuuden kannalta. Pystymme jatkossa keskittämään resurssimme entistä tehokkaammin kaivos-, maarakennus- sekä energia-, öljy- ja kaasuteollisuuden asiakkaiden palvelemiseen ja reagoimaan nopeammin asiakkaiden ja markkinoiden muuttuviin tarpeisiin. Maailmanlaajuiset megatrendit lisäävät tulevaisuudessa laitteiden, teknologian ja palveluiden kysyntää asiakasteollisuussissamme. Megatrendit lisäävät myös asiakkaidemme kohtaamia haasteita, joita ovat muun muassa tiukkenevat säännökset päästöihin sekä energian ja vedenkulutukseen liittyen, luonnonvarojen hyödynnettävyyden vaikeutuminen ja osaavan työvoiman niukkuus. Asiakkaamme maailmanlaajuisesti joutuvat vastaamaan yhteen isoon kysymykseen: kuinka tuottaa enemmän yhä vähemmillä voimavaroilla?

Älykkyys osaksi tarjontaa

Metsolle tällainen kehitys luo mahdollisuuksia. Vuosikymmenten ajan olemme kehittäneet laite- ja teknologiatarjontaamme vastaamaan yhä vain tiukempiin vaatimuksiin. Olemme pitkäjänteisesti panostaneet palveluliiketoimintaamme, joka on yhä merkittävämpi tekijä kilpailukykyämme kannalta. Seuraava askel kehityksessämme on älykkyiden lisääminen entistäkin olennaisemmaksi osaksi tarjontaamme. Älykkyys eri muodoissaan auttaa asiakkaitamme vastaamaan aiemmin kuvaamiini haasteisiin ja sille on aina vain enemmän tarvetta tulevaisuudessa. Metsolla on hyvät lähtökohdat yhdistää vuosikymmenten ajan kertynyttä osaamistaan eri liiketoiminnoissa ja kehittää tarjontaansa entistäkin paremmin vastaamaan asiakkaiden tarpeisiin.

Kannattavuus kehittyi hyvin

Numeroiden valossa kulunut vuosi oli haasteellinen. Maailmantalouden kasvu oli hidasta, mikä heijastui Metson laitteiden ja palveluiden kysyntään. Öljy- ja kaasuteollisuus oli ilahduttava poikkeus ja näiltä asiakkailta saadut tilaukset siivittivät Automaatio-segmenttimme sen kaikkien aikojen korkeimpaan tilauskertymään. Kaivosalalla elettiin hiljaisempaa aikaa ja asiakkaat investoivat aiempia vuosia vähemmän. Haastavasta markkinasta johtuen sekä uudet tilaukset että liikevaihtomme laskivat edellisvuoteen verrattuna. Ilahduttavaa oli tuloksemme (EBITA) ja kannattavuutemme parantuminen. Tähän oli kaksi keskeistä syytä: hyvin kannattavan palveluliiketoiminnan kohtuullisen tasainen kehitys sekä kustannustehokkuuteen tähtäävät toimenpiteet, joita on tehty kaikissa osissa yhtiötä. Lyhyellä aikavälillä emme odota asiakasteollisuussiemme kysynnän juurikaan paranevan. Näin ollen keskittyminen yhtiön sisäisen toiminnan kehittämiseen on äärimmäisen tärkeitä. Olen vakuuttunut, että Metsosta löytyy osaamista ja päättävyyttä, joilla yhtiö pidetään hyvässä kunnossa läpi haastavien aikojen.

Lopuksi tahdon kiittää metsolaisia erinomaisesta työstä vuonna 2013. Asiakkaitamme, osakkeenomistajiamme ja muita sidosryhmiämme kiitän hyvästä yhteistyöstä ja Metsoa kohtaan osoittamastanne tuesta. Toivotan meille kaikille menestyksestä vuotta 2014!



ÄLYKKYYS
OSAKSI
TARJONTAA.



Matti Kähkönen
toimitusjohtaja

12,8%

KANNATTAVUUS (EBITA %)



LUE LISÄÄ

1. CEO's video greeting
www.metso.com/2013
2. Strategiamme s. 4–5



51%

PALVELULIIKETOIMINNAN
OSUUS LIIKEVAIHDOSTA

56%

KEHITTYVIEN MARKKINOIDEN
OSUUS SAADUISTA TILAUKSISTA

Strategiamme

Tavoitteemme on vahvistaa ydinliiketoimintojemme johtavaa markkina-asemaa saavuttaaksemme markkinoita nopeamman kasvun ja paremman kannattavuuden. Metson laitteet, palvelut ja älykkäät ratkaisut tarjoavat asiakkaille lisäarvoa ja parantavat heidän toimintansa tehokkuutta, turvallisuutta, kestävyyttä ja kustannustehokkuutta koko elinkaarensa ajan. Tarjoamme asiakkaille erilaisia yksittäis- tai kokonaisratkaisuja näiden tarpeiden mukaisesti perinteisten tai lisäarvoon perustuvien liiketoimintamalliemme kautta.

Strateginen tavoitteemme on olla prosessien tehokkuutta kestäväällä tavalla parantavien ratkaisujen johtava toimittaja asiakkaillemme. Osaamisemme ja edistyksellisten liiketoimintojemme ja teknologioidemme ansiosta meillä on erinomaiset edellytykset saavuttaa tämä tavoite. Strategiamme keskiössä on kyky luoda asiakkaille kestävää lisäarvoa yhdistämällä ja integroimalla laitteita, palveluja ja älykkäitä ratkaisuja. Metson etulyöntiasema perustuu tuotteisiin, palveluihin, osaamiseen ja teknologioihin, joiden toimintavarmuus on osoitettu markkinoilla myös erillisratkaisuin.

Strategiset elinehtomme

Koska tavoitteemme on yhdistää yhä enemmän älykkyyttä laitteisiin, palveluihin ja prosesseihin, olemme muokanneet elinehtojamme ja prioriteettejämme. Strategian toteuttaminen jatkuu perustuen viiteen elinehtoomme (palveluliiketoiminta, teknologiatarjonta, kasvumaat, toiminnan tehokkuus ja ihmiset ja johtaminen).



Elinehdot



Palveluliiketoiminta

Luoda erinomaisia palveluita, osaamista, verkostoja ja palvelukulttuuria.



Toiminnan tehokkuus

Parantaa toiminnan tehokkuutta kannattavan kasvun saavuttamiseksi. Kehittää yhteisiä maailmanlaajuisia toimintamalleja, prosesseja ja toimintatapoja.



Teknologiatarjonta

Kehittää kilpailukykyinen, kustannus- tehokas ja markkinavetoinen tarjonta. Liittää älykkäitä sovelluksia laitteisiin, palveluihin ja prosesseihin.



Ihmiset ja johtaminen

Luoda työskentelyilmapiiri, joka mahdollistaa liiketoimintojemme menestyksen.



Kasvumaat

Lisätä läsnäoloamme BRIC- ja muissa tärkeissä kasvumaissa.



LUE LISÄÄ

1. [Metso tänään s. 6–7](#)
2. www.metso.com/2013
> [Metso strategy](#)
3. www.metso.com/2013
> [Sustainability](#)
> [Metso people](#)

46%

HENKILÖSTÖN OSUUS
KEHITTYVILLÄ MARKKINOILLA

29,8%

BRUTTOKATE

Metso tänään

Saavuttaaksemme strategiset tavoitteemme jatkoimme orgaanista kasvua, yrityskauppoja ja rakennejärjestelyjä vuonna 2013. Merkittävin näistä oli yhtiön osittaisjakautuminen, jossa Massa-, paperi- ja voimantuotantoliiketoimintamme eriytettiin Valmet Oyj:ksi.

1. PALVELULIIKETOIMINTA – Luoda erinomaisia palveluita, osaa-mista, verkostoja ja palvelukulttuuria.

Keskeiset saavutukset vuonna 2013	Toimenpiteet
<ul style="list-style-type: none">Hienonnuksen kattavien kokonaisvaltaisten elinkaari- ja -sopimusten sekä suorituskykyä parantavien palveluiden vahva kasvu ja kehitys jatkuiParantunut palveluliiketoiminnan kattavuus varaosatoimituksiin ja valimokapasiteettiin tehtyjen investointien avulla	<ul style="list-style-type: none">Vahvistimme kattavaa hienonnuksen palvelutarjontaa ostamalla espanjalaisen jauhinkuulia valmistava Sabo-yhtiönVahvistimme prosesseja tehostavaa palvelutarjontaa ostamalla ExperTunen. Yrityskauppa on esimerkki keskittymisestä älykkäisiin teknologioihin. ExperTunen tuotteilla analysoidaan ja seurataan teollisten prosessien suorituskykyä ja tuloksellisuutta sekä tunnustetaan niihin liittyviä korjaus- ja parannusmahdollisuuksiaSolmimme pitkäkestoisen huoltosopimuksen Russian Copper Company -kaivosyhtiön kanssaJatkoimme paikallisen palvelutarjonnan laajentamista ja uusien huoltokeskusten perustamista (esim. Chileen, Peruun, Brasiliaan ja Meksikoon)Ostimme JX-nimisen teräsvalimon Kiinassa. Hankinta vahvistaa palvelutarjontamme ja mahdollisuuk- siamme toimittaa kulutusosia kaivos- ja maarakennusalojen asiakkaillemme Kiinassa ja muualla Aasian ja Tyynenmeren alueella

2. TEKNOLOGIATARJONTA – Kehittää kilpailukykyinen, kustannustehokas ja markkinavetoinen tarjonta. Liittää älykkäitä sovelluksia laitteisiin, palveluihin ja prosesseihin.

Keskeiset saavutukset vuonna 2013	Toimenpiteet
<ul style="list-style-type: none"> Markkinalähtöisen tarjonnan kehittäminen Automaatioalustan kehittäminen Tuotevalikoiman aukkojen täyttäminen 	<ul style="list-style-type: none"> Hankimme kiinalaisen murskaus- ja seulontalaitteita valmistavan Shaorui Heavy Industriesin Tavoitteenamme on saada jalansijaa Kiinasta ja muilta kehittyviltä markkinoilta näille markkinoille sopivalla tarjonnalla Perustimme LiuGong Groupin kanssa yhteisyrityksen kehittämään tela-alustaisten murskaus- ja seulontalaitteiden liiketoimintaa Jatkoimme MetsoDNA-järjestelmän kehittämistä Istukkaventtiilien integrointi tuotevalikoimaamme Suuret pystymyllyt ja hydrauliset telamurskaimet Lietteenkäsittelyratkaisut Jatkoimme suunnittelutarjonnan ja kaivosprosessiratkaisujen laajentamista

3. KASVUMAAT – Lisätä läsnäoloamme BRIC- ja muissa tärkeissä kasvumaissa.

Keskeiset saavutukset vuonna 2013	Toimenpiteet
<ul style="list-style-type: none"> Läsnäoloamme Kiinassa sekä Aasian ja Tyynenmeren markkinoilla vahvistui Läsnäoloamme Lähi-idässä vahvistui Läsnäoloamme Etelä-Amerikassa vahvistui 	<ul style="list-style-type: none"> Kehitimme Kiinan ja Intian alueorganisaatioita Myimme osuutemme SNJ-yhteisyrityksessä saadaksemme koko venttiilituotantomme Kiinassa omaan hallintaan Vahvistimme asemaamme Aasian kasvavilla keskimarkkinoilla sekä nykyistä markkinalähtöistä tarjontaamme Shaoruiin osto ja yhteisyritys LiuGongin kanssa Automaatio-liiketoiminnan vahva kehitys Lähi-idässä Laajensimme palveluverkostoamme

4. TOIMINNAN TEHOKKUUS – Parantaa toiminnan tehokkuutta kannattavan kasvun saavuttamiseksi. Kehittää yhteisiä maailmanlaajuisia toimintamalleja, prosesseja ja toimintatapoja.

Keskeiset saavutukset vuonna 2013	Toimenpiteet
<ul style="list-style-type: none"> Kannattavuus parani merkittävästi, etenkin Virtauksensäätöratkaisut-liiketoiminnan ja molempien segmenttien Palvelut-liiketoimintalinjojen ansiosta Mukautimme ydinliiketoimintoihin kuulumattomia toimintoja ja optimoimme läsnäoloa Läsnäolon ja toimitusketjun vahvistaminen Hyvää edistystä työterveys- ja turvallisuusasioissa 	<ul style="list-style-type: none"> Suoriin ja epäsuoriin hankintoihin liittyvät hankkeet paransivat kannattavuuttamme ja kustannuskilpailukykyämme vuonna 2013. Jatkoimme hankintaorganisaatioiden, -prosessien ja -työkalujen yhdenmukaistamista Keskityimme edelleen toimintamme kustannuksiin. Vastauksena heikentyneeseen kysyntään käynnistimme maailmanlaajuisen tehokkuusohjelman, jolla tavoitellaan 100 miljoonan euron vuotuisia kustannussäästöjä vuoden 2015 loppuun mennessä EMEA:n (Eurooppa, Lähi-itä, Afrikka) myyntiorganisaation uudelleenjärjestely ja toimipaikkojen vähentäminen tuloksellisuuden ja kilpailukykyyn parantamiseksi Myimme teollisten kumihihnojen tuotannon ja niihin liittyvät myynti- ja huolto-liiketoiminnot Siirsimme tai suljimme pieniä paikallisia toimintoja ja tehostimme organisaatioita Kehitimme Maarakennus- ja Virtauksensäätöratkaisut-liiketoimintojen maailmanlaajuisia toimitusketjuja Laajensimme Kaivos ja maarakennuksen läsnäoloa Kiinassa ja muilla kasvavilla markkinoilla Vahvistimme Aasian ja Tyynenmeren myyntiorganisaatiota Investointeja huoltokeskuksiin Tapaturmataajuuden (LTIF) tavoite on alle 1

5. HENKILÖSTÖ JA JOHTAMINEN – Luoda työskentelyilmapiiri, joka mahdollistaa liiketoimintojemme menestyksen.

Keskeiset saavutukset vuonna 2013	Toimenpiteet
<ul style="list-style-type: none"> Johtamistaitojen jatkuva kehittäminen Jatkoimme globaalien palkitsemisprosessien kehittämistä Kehitimme edelleen palveluosaamista ja arvolupausajattelua Vahvistimme rekrytointi- ja perehdytyskäytäntöjä 	<ul style="list-style-type: none"> Panostimme esimiesten johtamisosaamiseen jatkamalla globaalin Leadership Essentials -ohjelman toteuttamista. Ohjelmaan osallistui vuonna 2013 noin 2 000 linjaesimiestä Jatkoimme globaaleja johtajien kehittämishohtelmia Otimme käyttöön konsernin laajuisen peruspalkkatasojen ohjausjärjestelmän, jonka avulla pystymme tehokkaammin hyödyntämään HR-tietojärjestelmämme (SAP HR) analytiikkaa. Saimme entistä paremman tietämyksen ja näkyvyyden maakohtaisiin palkkakäytäntöihin. Lisäksi Metson esimiehille kehitettiin koulutusohjelma palkitsemisen perusteista. Jatkoimme Services Management -koulutusohjelman toetuttamista. Otimme käyttöön uudistetun perehdytysprosessin ja uusia perehdytystyökaluja

4,2

TAPATURMATAAJUUTEEMME 2013

Tapaturmataajuus viittaa vähintään yhden työpäivän poissaoloon johtaneisiin tapaturmiin miljoonaa työtuntia kohden

-5%

CO₂ PÄÄSTÖJEN VÄHENNYS

Suunnannäyttävä vastuullisuudessa

Vastuullisuus on kaiken toimintamme ydin. Uskomme, että sisällyttämällä vastuullisuuden strategiaamme ja liiketoimintoihimme luomme kestävästä menestystä ja hyvinvointia kaikille sidosryhmillemme, yhteiskunta mukaan lukien.

Toimintamallimme kantava ajatus on, että tarjonnallaan yhteiskunnan ja ympäristön myönteistä kehitystä maailmanlaajuisesti tukeva yhtiö menestyy kilpailujoitaan paremmin ja pystyy säilyttämään kilpailukykyänsä ja kannattavuutensa myös pitkällä aikavälillä.

Vastuullisuus osana päivittäistä toimintaamme

Tavoitteenamme on, että meitä pidetään vastuullisuusasioiden suunnannäyttäjänä vuoteen 2020 mennessä. Vastuullisuus on osa päivittäistä toimintaamme, ja meillä on toimiva yritys vastuun hallintomalli ja tehokkaat mittarit. Käymme sidosryhmiemme kanssa aktiivista vuoropuhelua vastuullisuudesta kaikissa yhteisöissä, joissa toimimme. Käytämme saamaamme palautetta hyväksi kehittäessämme tuotteitamme ja toimintaamme.

Kestävän kehityksen strategia nivoo vastuullisuustavoitteemme yhteen strategisten ehtojemme kanssa. Missiomme mukaisesti edistämme kestävästä kehityksestä tarjoamalla tuotteita ja palveluja, jotka pienentävät ympäristökuormitusta ja parantavat asiakkaidemme toiminnan laatua. Kehitämme innovatiivisia palvelumalleja vastataksemme asiakkaidemme monimutkaisiin ja vaihteleviin tarpeisiin kestävästä kehityksestä alueella. Vahvistamalla edelleen läsnäoloamme kasvumaissa pystymme toimimaan lähellä asiakkaitamme heidän paikallisena yhteistyökumppanina. Asetamme ihmisten hyvinvoinnin, terveyden ja turvallisuuden aina etusijalle toiminnassamme. Olemme sitoutuneet tarjoamaan turvallisen työympäristön ja estämään kaikki työtapaturmat. Pyrimme myös kestävästä toimintaan toimitusketjun kaikissa vaiheissa.

Vastuullisuuden painopistealueet

Metso jatkaa vastuullisuusasioiden sisällyttämistä päivittäiseen toimintaansa. Työtä ohjaavat vuonna 2012 julkaistut vastuullisuusperiaatteet. Työ jakautuu neljään painopistealueeseen:

Metson henkilöstö

Asetamme ihmisten työhyvinvoinnin, terveyden ja turvallisuuden etusijalle kaikessa toiminnassamme. Edistämme aktiivisesti tasa-arvoa ja monimuotoisuutta, ja koulutamme esimiehiämme edistämään vastuullisuusajattelua ja kytkemään henkilökohtaiset tavoitteet kestäväan kehitykseen.

Metson ympäristö

Pyrimme jatkuvasti parantamaan energia- ja materiaalitehokkuuttamme sekä vähentämään vedenkulutusta, päästöjä vesistöön, maaperään ja ilmaan sekä jätteen määrää toiminnoissamme. Olemme myös tunnistaneet toimintoihimme liittyvät ympäristöriskit, ja meillä on käytössä tarvittavat varotoimenpiteet ympäristövahinkojen välttämiseksi.

Yhteiskunta

Pyrimme toimimaan vastuullisena yrityskansalaisena ja tukemaan kestävää kehitystä solmimalla kumppanuuksia asiakkaiden ja muiden sidosryhmien kanssa niissä yhteisöissä, joissa toimimme. Tuemme kestävää kehitystä tukemalla paikallisia hankkeita tieteen, tutkimuksen ja koulutuksen, ympäristön- ja luonnonsuojelun sekä nuorisotoiminnan saralla.

Markkinat

Autamme teknologioillamme ja ratkaisuillamme asiakkaitamme parantamaan toimintansa vastuullisuutta, ja kehitämme läpinäkyvää ja vastuullista toimitusketjun hallintaa oman yritysvastuutyömme tueksi.

Kestävän kehityksen avainluvut

Milj. e	2012	2013	Muutos %
Tapaturmataajuus (LTIF)	6,0	4,2	-30
Sairauspoissaolot sairaudesta tai työtapaturmasta johtuen, päivää/hlö	7,0	6,6	-6
Sponsorointi ja lahjoitukset	1,3	0,9	-31
Veden kulutus, 1 000 m ³ *	590,5	579,8	-2
Hiilidioksidipäästöt, 1 000 t	127,2	120,2	-5
Energiankulutus, TJ	1 653,3	1 540,8	-7
Metallien käyttö, 1 000 t	143,6	127,7	-11

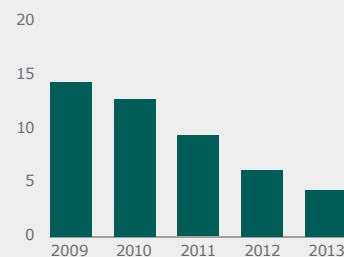
* lukuun ottamatta pinta- ja kierrätysveden kulutusta



LUE LISÄÄ

1. www.metso.com/2013 > Sustainability
2. www.metso.com/sustainability
3. www.metso.com/2013

Tapaturmataajuus



- Tapaturmataajuus viittaa vähintään yhden työpäivän poissaoloon johtaneisiin tapaturmiin miljoonaa työtuntia kohden

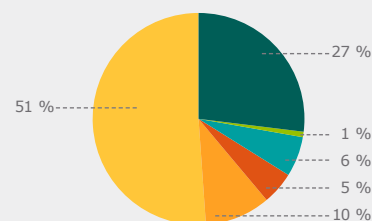
Hiilidioksidipäästöt



- Suorat päästöt
- Epäsuorat päästöt
- Indeksi*

* Indeksi on suhteutettu Metson liikevaihtoon. Vuosi 2009 on saanut vertailuarvon 100.

Tuki yleishyödyllisiin tarkoituksiin



- Nuorisotyö 27 % (23 %)
- Kulttuuri 1 % (20 %)
- Tiede, tutkimus ja koulutus 6 % (2 %)
- Ympäristö ja luonnonsuojelu 5 % (3 %)
- Urheilu 10 % (14 %)
- Muut 51 % (38 %)

Vuosien 2012–2013 luvut ovat jatkuvien toimintojen lukuja.

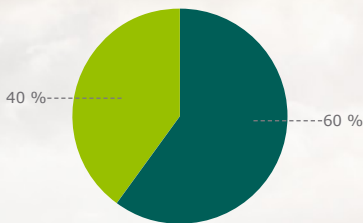
Asiakasteollisuudet

Tarjoamme teknologiaa ja palveluita useille asiakasteollisuuksille ympäri maailmaa. Tärkeimpiä asiakasteollisuuksiamme ovat kaivos-, maarakennus- sekä öljy- ja kaasuteollisuus.

Palvelemme myös massa, paperi- ja voimantuotanto -asiakkaitamme johtavin automaatiotratkaisuin. Meillä on kaikilla näillä alueilla vahva markkina-asema joko globaalisti tai määritellyllä esikoisalueella.

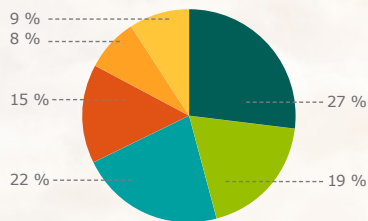
Liiketoimintamme koostuu tuote-, projekti- ja palveluliiketoiminnoista, jotka muodostavat tasapainoisen kokonaisuuden. Kaivosteollisuudelle tyypillisiä ovat suuret projektitoimitukset, maarakennus- sekä öljy- ja kaasuteollisuuden toimituksemme puolestaan koostuvat pääosin yksittäisistä laitteista ja pienemmistä kokonaisuuksista. Palveluliiketoiminnan osuus on merkittävä kaikissa liiketoiminnoissamme.

Metson kohdemarkkinat 2013
42 miljardia euroa



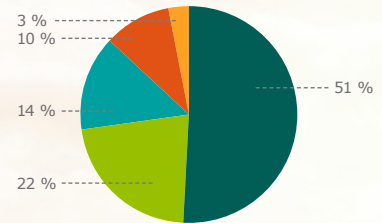
- Kaivos- ja maarakennus 25 mrd. e
 - Kaivos 14 mrd. e
 - Maarakennus 8 mrd. e
 - Kierrätys 3 mrd. e
- Automaatio 17 mrd. e
 - Prosessiautomaatio 6 mrd. e
 - Virtauksensääätöjärjestelmät 11 mrd. e

Liikevaihto alueittain



- Eurooppa 27 % (28 %)
- Pohjois-Amerikka 19 % (18 %)
- Etelä- ja Väli-Amerikka 22 % (23 %)
- Aasia ja Tyynenmeren alue 15 % (17 %)
- Kiina 8 % (6 %)
- Afrikka ja Lähi-itä 9 % (8 %)

Saadut tilaukset asiakasteollisuuksittain



- Kaivosteollisuus 51 % (58 %)
- Maarakennus 22 % (18 %)
- Öljy- ja kaasuteollisuus 14 % (12 %)
- Massa- ja paperiteollisuus 10 % (8 %)
- Muut 3 % (4 %)



1. www.metso.com/2013
> Metso's businesses
2. www.metso.com



Kaivos



Maarakennus



Öljy ja kaasu

MARKKINA- KEHITYKSEEN VAIKUTTAVAT TEKIJÄT

- Mineraalien kysyntä ohjaa kaivosalan investointeja
- Kehittyvien markkinoiden kasvu
- Kuluttavan keskiluokan kasvu
- Kaupungistuminen, investoinnit infrastruktuuriin

- Infrastruktuuri-investoinnit
- Kehittyvien markkinoiden kasvu
- Kaupungistuminen

- Kehittyvien markkinoiden kasvu
- Energiankulutuksen kasvu
- Öljyn ja kaasun pitkän aikavälin kysyntä ja tarjonta

MARKKINATRENDIT

- Mineraalipitoisuudet laskevat, prosessoitavan kiviaineksen määrä kasvaa
- Suorituskyky, kustannustietoisuus sekä korkeat kapasiteetin käyttöasteet ohjaavat palveluiden kysyntää
- Rajoittunut tarjonta mineraalien tuotannossa ylläpitää metallien hintoja
- Henkilöstön saatavuus
- Kasvat sosiaaliset ja ympäristövastuut

- Tulevaisuuden kasvu kehittyvillä markkinoilla, etenkin Itä-Euroopassa, Intiassa, Kiinassa ja Etelä-Amerikassa, joissa julkinen sektori tukee infrastruktuuriprojekteja
- Länsimaiden kasvava tarve infrastruktuurin uudistuksiin viime vuosien vähäisten julkisten investointien jälkeen

- Energian kysynnän kasvu ja hintojen nousu lisäävät investointeja sekä automaatio- ja virtausensäätöratkaisujen sekä palveluiden kysyntää
- Kasvun moottoreina Kiina, Intia, Brasilia, Venäjä ja Lähi-itä
- Liuskekaasun ja öljyhiekkan tuotannon kasvu Pohjois-Amerikassa
- Jatkuva tarve tuotantokapasiteetin maksimointiin luo tarvetta korkealaatuisille huolto- ja optimointipalveluille

LYHYEN AJAN MARKKINA- NÄKYMÄT

- Hyvä kysyntä kaivospalveluillemme mineraalien kasvavan kysynnän ja laajan asennetun laitekantamme ansiosta
- Laite- ja projektiliiketoiminnan kysyntä heikkoa
- Palveluiden kysyntä hyvää

- Laiteliiketoiminnan kysyntä tyydyttävää
- Palveluiden kysyntä tyydyttävää

- Alan kasvu markkinoiden keskimääräistä kasvua nopeampaa
- Investointien odotetaan pysyvän hyvällä tasolla
- Korkeat energiakustannukset ja lisääntyvät määräykset vaativat energiatehokkuutta ja päästöjen vähennyksiä
- Palveluiden kysyntä hyvää

Pitkän aikavälin orgaaniset kasvumahdollisuudet

Hyvä

Hyvä

Hyvä

Yritystomahdollisuudet

Hyvä

Hyvä

Hyvä

Osuus saaduista tilauksista 2013

51 %

22 %

14 %

Palveluliiketoiminnan osuus

55 %

40 %

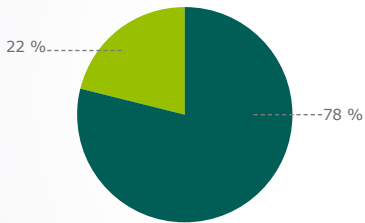
45 %

Metson liiketoiminnot

Metsolla on kaksi raportointisegmenttiä: Kaivos ja maarakennus, joka koostuu Mineraalien käsittelyjärjestelmät-, Murskaus ja seulontajärjestelmät-, sekä Palveluliiketoimintalinjoista, ja Automaatio, joka koostuu Prosessiautomaatiojärjestelmät-, Virtausensäätöratkaisut- ja Palveluliiketoimintalinjoista.

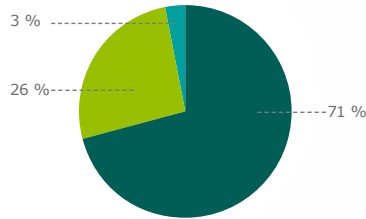
Metson Massa, paperi ja voimantuotanto -liiketoiminnot muodostivat Metson jakautumisen yhteydessä uuden yhtiön, Valmet Oyj:n.

Liikevaihto segmentteittäin



- Kaivos ja maarakennus 78 % (81 %)
- Automaatio 22 % (19 %)

Henkilöstö segmenteittäin



- Kaivos ja maarakennus 71 % (70 %)
- Automaatio 26 % (25 %)
- Muut 3 % (5 %)



LUE LISÄÄ

1. Kaivos ja maarakennus s. 14–15
2. Automaatio s. 16–17
3. www.metso.com/2013



	Kaivos ja maarakennus	Automaatio
SEGMENTTI	<p>3 070 milj. euroa</p> <p>LIIKEVAIHTO 2013</p> <p>1 579 milj. euroa</p> <p>PALVELULIIKETOIMINNAN LIIKEVAIHTO</p>	<p>854 milj. euroa</p> <p>LIIKEVAIHTO 2013</p> <p>398 milj. euroa</p> <p>PALVELULIIKETOIMINNAN LIIKEVAIHTO</p>
TUOTTEET JA PALVELUT	<ul style="list-style-type: none"> • Kaivosteollisuuden kokonaisratkaisut • Jauhinmyllyt • Jauhatusratkaisut • Murskaimet, murskausratkaisut; prosessilaitteet kuten pumpput, suodattimet, sakeuttimet, erottelulaitteet • Liikuteltavat murskaimet ja seulat • Materiaalinkäsittelyratkaisut, kuljettimet • Leikkurit, murskaimet ja paalaimet • Asiantuntija- ja huoltopalvelut • Vara- ja kulutusosat 	<ul style="list-style-type: none"> • Prosessiautomaatio- ja informaatiohallintajärjestelmät ja sovellusverkot • Prosessien mittausjärjestelmät ja analysointit • Säättö-, sulku- ja hätäsulkuventtiilit • Älykkäät asennottimet • Älykäs kulunvalvonta • Älykkäät huoltopalvelut • Tuotannon optimointipalvelut • Elinkaaripalvelut • Varaosat
ASIAKKAAT	<ul style="list-style-type: none"> • Kaivosteollisuus • Maarakennusteollisuus (louhokset ja urakoitsijat) • Romuttamot, jätteenkäsittelylaitokset ja kierrätys 	<ul style="list-style-type: none"> • Öljy- ja kaasuteollisuus • Voimantuotantoteollisuus • Massa- ja paperiteollisuus • Kaivos ja maarakennusteollisuus • Muut valitut prosessiteollisuudet
KILPAILIJAT	<ul style="list-style-type: none"> • Kaivosteollisuus: FLSmidth, Outotec, ThyssenKrupp, Sandvik, Weir, Citic Heavy Industries, Sierra, Doppstadt Calbe • Maarakennusteollisuus: Sandvik, Terex, Wirtgen, Atlas Copco, Astec • Palveluliiketoiminta: Sigdo Koppers, Arrium, muut paikalliset yritykset 	<ul style="list-style-type: none"> • Prosessiautomaatio: ABB, Siemens, Honeywell, Emerson, Invensys • Virtauksensäätöratkaisut: Cameron, Emerson, Flowserve, IMI • Palveluliiketoiminta: ABB, Honeywell, Andritz
GLOBAALI MARKKINA-ASEMA	<ul style="list-style-type: none"> • Kaivosteollisuus: Jauhinmyllyt 1., Kaivosmurskaimet 1. • Kierrätys: Metallinkierrätys 1. • Maarakennusteollisuus: Murskaus- ja seulantolaitokset 1.–2., Vahva asema valituissa segmenteissä • Palvelut: 1 	<ul style="list-style-type: none"> • Prosessiautomaatio: Massa- ja paperiteollisuuden automaatiokratkaisut 1.–3., Voimantuotantoautomaatio 9., Vahva asema valituissa segmenteissä • Virtauksensäätöratkaisut: Massa- ja paperiteollisuuden venttiilit 1., Öljy- ja kaasuteollisuuden venttiilit 5., Jalostusteollisuuden venttiilit 4., Kemianteollisuuden venttiilit 7.
LIIKETOIMINNOT	<ul style="list-style-type: none"> • Mineraalien käsittelyjärjestelmät: liikevaihto 797 milj.e • Murskaus- ja seulantolaitteet: liikevaihto 437 milj.e • Palvelut: liikevaihto 1 616 milj.e 	<ul style="list-style-type: none"> • Prosessiautomaatiojärjestelmät: liikevaihto 128 milj.e • Virtauksensäätöratkaisut: liikevaihto 270 milj.e • Palvelut: liikevaihto 398 milj.e
TOIMINTAMALLI	<p>Kaivosteollisuuden laitteissa keskitymme suunnitteluun ja toimitusprojektien johtamiseen. Maarakennuslaitteiden valmistuksessa keskitymme loppukokoonpanoon komponenttien tullessa alihankkijaverkostoltamme. Vara- ja kulutusosat valmistamme pääosin omilla tehtaissamme.</p>	<p>Automaatio keskittyy ohjauksjärjestelmien sekä muiden tuotteiden kuten säätö- ja automaattisten sulkuventtiilien toimitukseen, huoltoon ja optimointiin. Suunnittelemme ja rakennamme tuotteita sekä tarjoamme tietopohjaista osaamista sekä tuotteisiimme liittyvää palvelua itse ja hankimme komponentteja alihankkijoilta kustannustehokkaista maista.</p>
Osuus saaduista tilauksista 2013	76 %	24 %
Palveluliiketoiminnan osuus saaduista tilauksista 2013	57 %	47 %



51%

PALVELULIIKETOIMINNAN
OSUUS LIIKEVAIHDOSTA

Segmentti-
katsaus

Kaivos ja maarakennus

Asiakkaiden toimintaa tehostavia älykkäitä laitteita, prosesseja ja palveluja

Metso on johtava älykkäiden laitteiden, prosessien ja palvelujen kokonaistoimittaja kaivos- ja maarakennusteollisuudelle. Energia- ja prosessitehokkuus, turvallisuus ja käytettävyys ovat sekä meille että asiakkaillemme tärkeitä näkökohtia. Olemme sitoutuneet edistämään alan kestävää kehitystä jatkuvilla innovaatioilla, ja toimitamme syvälliseen teknologia- ja prosessiosaamiseemme perustuvia älykkäitä ratkaisuja, jotka tukevat asiakkaidemme liiketoimintaa tuntuvalta ja kestävällä tavalla koko heidän laitteidensa ja prosessiensa elinkaaren ajan. Teemme tiivistä yhteistyötä asiakkaiden kanssa parantaaksemme heidän tuottavuuttaan ja kehittääksemme ratkaisuja, jotka tehostavat heidän toimintaansa ja lisäävät heidän kannattavuuttaan kaikkialla, missä he toimivat.

Meillä on edelleen vahva asema maarakennusteollisuuden murskaus- ja seulontasegmentissä. Yksi strategisista

tavoitteistamme on vahvistaa läsnäoloamme Kiinassa, joka on meille erittäin tärkeä markkina. Solmimalla strategisia kumppanuuksia tai hankkimalla omistukseemme hyvämaineisia paikallisia toimijoita saamme tarvitsemamme tiedon markkinälähtöisen teknologiatarjonnan luomiseksi ja asiakaspalvelun parantamiseksi.

Kaivosteollisuuden ainoa kokonaisvaltaisia hienonnuspalveluja toimittava kumppani

Olemme kasvattaneet palveluliiketoimintaamme nopeasti viime vuosina luomalla uusia palveluliiketoimintamalleja ja hyödyntämällä asennettua laitekantaamme. Nykyisin Metsolla on eri puolilla maailmaa yli 70 huoltokeskusta ja 10 alueellista jakelukeskusta, joiden tarjonta kaivos- ja maarakennusteollisuuden asiakkaille kattaa kaiken vara- ja kulutusosista prosessien kokonaisvaltaiseen optimointiin. Vuonna 2013 avasimme uuden huoltokeskuksen Chillessä, ja laajennamme

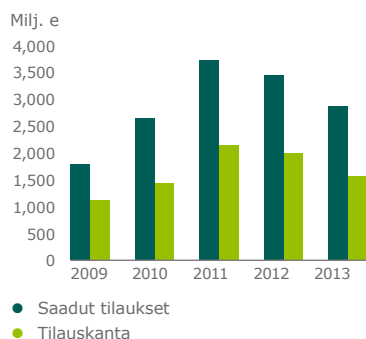
verkostoa edelleen avaamalla uudet keskuskeskukset Meksikossa, Perussa, Kanadassa ja Yhdysvalloissa.

Ostettuumme espanjalaisen jauhinkuulia toimittavan Santa Ana de Bolueta SA -yhtiön (Sabo) meistä tuli hienonnusprosesseja tehostavien ratkaisujen markkinajohtaja ja kaivosteollisuuden ainoa kokonaisvaltaisten hienonnuspalvelujen toimittaja.

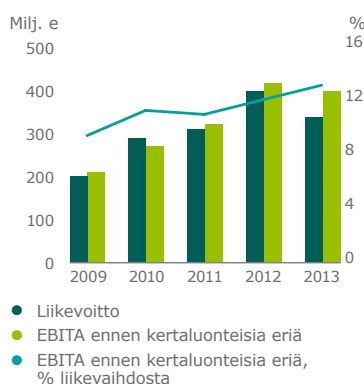
Aina lähellä asiakkaita

Menestyksemme perustuu kykyymme palvella asiakkaita kaikkialla, missä he toimivat. Olemme vahvistaneet läsnäoloamme nopeasti kasvavilla kehittyvillä markkinoilla, ja tarkoituksemme on jatkaa läsnäolomme vahvistamista lähellä asiakkaitamme.

Saadut tilaukset ja tilauskanta



Liikevoitto ja EBITA ennen kertaluonteisia eriä



Segmenttikohtaiset avainluvut

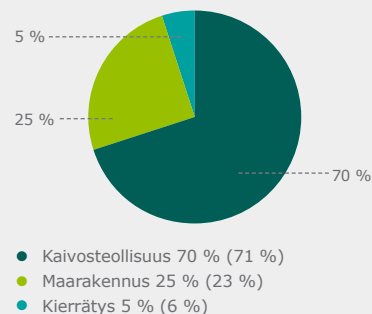
Milj.e	2012	2013
Liikevaihto	3 492	3 070
Palveluliiketoiminnan liikevaihto	1 692	1 579
% liikevaihdosta	48	51
EBITA ennen kertaluonteisia eriä	420	401
% liikevaihdosta	12,0	13,1
Liikevoitto	401	340
Sitoutunut pääoma 31.12.	1 357	1 344
Bruttoinvestoinnit	67	76
Tutkimus ja tuotekehityskulut	28	24
Saadut tilaukset	3 346	2 855
Palveluliiketoiminnan saadut tilaukset	1 771	1 616
Tilauskanta 31.12.	1 983	1 555
Henkilöstö 31.12.	11 721	11 670



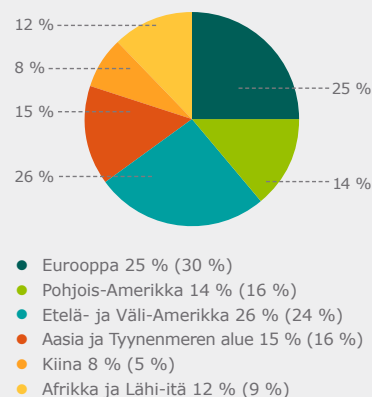
LUE LISÄÄ

1. Asiakasteollisuudet s. 10–11
2. www.metso.com/2013 > Mining and Construction
3. www.metso.com/mining

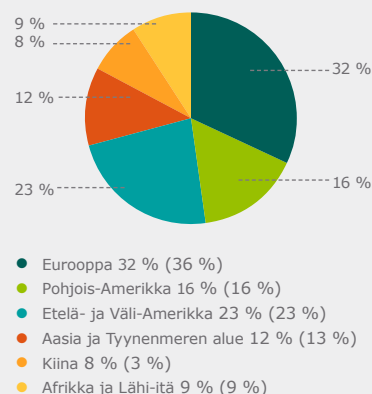
Liikevaihto asiakasteollisuuksittain



Saadut tilaukset markkina-alueittain



Henkilöstö alueittain



14%

PALVELULIIKETOIMINNAN
TILAUSTEN KASVUSegmentti-
katsaus

Automaatio

Autamme asiakkaitamme saamaan enemmän irti investoinneistaan

Automaatio on kasvava liiketoiminta, joka vastaa kansainvälisen prosessiteollisuuden kannattavuuteen, ympäristö- ja turvallisuushaasteisiin. Se auttaa asiakkaita saamaan prosesseistaan irti enemmän lisäämällä materiaali- ja energiatehokkuutta, vähentämällä ympäristökuormitusta sekä optimoimalla saantoja ja prosesseja.

Automaatio-segmentin tärkeimmät asiakkaat ovat öljy- ja kaasuteollisuus sekä massa- ja paperiteollisuus. Keskitymme yhä enemmän myös kaivos- ja maarakennusteollisuuden sekä voimantuotantoon tarjoamalla niille osaamistamme. Lisäksi meillä on merkittäviä referenssejä ja vahvaa osaamista monilla muilla prosessiteollisuuden aloilla.

Palveluiden osuus liiketoiminnastamme on noin puolet. Palvelumme kattavat kaiken varaosista ja päivityksistä aina

kokonaisvastuuseen asti, jossa otamme täyden vastuun sovitusta kokonaisuudesta asiakkaan liiketoiminnassa. Laajaa virtauksensäädön ja prosessiautomaation ratkaisu- ja palvelutarjontaanamme tukee maailmanlaajuinen verkosto, joka koostuu yli 1 000 automaatioasiantuntijasta, yli 55 asiakaspalvelutoimistosta ja 35 venttiilihuoltokeskuksesta.

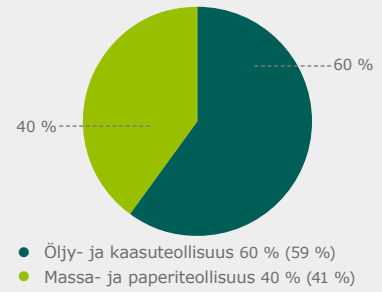
Olemme yksi harvoista suurista kansainvälisistä toimijoista hyvin pirstaloituneilla markkinoilla ja vahvasti läsnä monilla maantieteellisillä alueilla. Liikevaihdostamme 40 prosenttia tulee Pohjois- ja Etelä-Amerikasta, 30 prosenttia Euroopan, Lähi-idän ja Afrikan alueelta ja 30 prosenttia Aasian ja Tyynenmeren alueelta. Meillä on omat suorat myyntikanavat ja palveluverkosto lähellä asiakkaita sekä konsultointi-, suunnittelu- ja rakennusyhtiöitä (EPC). Venttiiliteknologia- ja toimituskeskuksemme sijaitsevat Suomessa, Yhdysvalloissa, Saksassa, Kiinassa, Etelä-Koreassa, Intiassa ja Brasiliassa.

Kasvumahdollisuuksia kaikissa asiakasteollisuuksissa

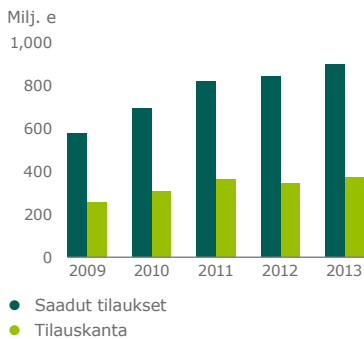
Asiakkaamme etsivät koko ajan uusia keinoja tehostaa tuotantoaan sekä parantaa kustannus-, materiaali- ja energiatehokkuuttaan. He haluavat investoinnin tuottavan mahdollisimman paljon arvoa koko elinkaarensa ajan.

Ydiosaamistamme on parantaa prosessiteollisuuden tuotanto-, kustannus-, materiaali- ja energiatehokkuutta sekä hallita riskejä. Aiomme kehittää osaamistamme näillä alueilla lisää. Keskitymme myös parantamaan kustannuskilpailukykyämme ja toimintamme tehokkuutta, laajentamaan palveluliiketoimintaamme sekä kehittämään teknologista johtajuuttamme ja uusia liiketoimintamalleja.

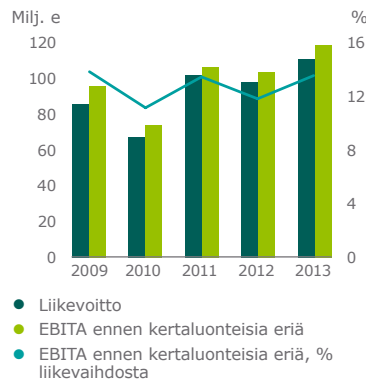
Liikevaihto asiakasteollisuuksittain



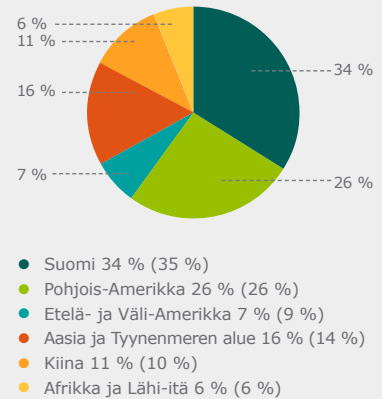
Saadut tilaukset ja tilauskanta



Liikevoitto ja EBITA ennen kertaluonteisia eriä



Saadut tilaukset markkina-alueittain



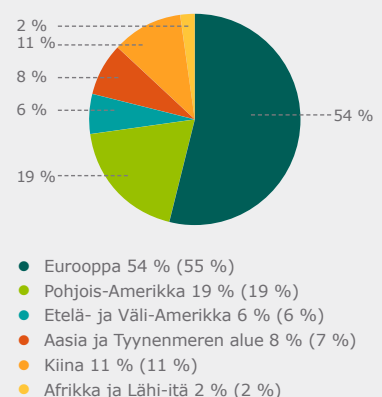
Segmenttikohtaiset avainluvut

Milj.e	2012	2013
Liikevaihto	859	854
Palveluliiketoiminnan liikevaihto	382	398
% liikevaihdosta	44	47
EBITA ennen kertaluonteisia eriä	101	116
% liikevaihdosta	11,8	13,6
Liikevoitto	96	109
Sitoutunut pääoma 31.12.	289	266
Bruttoinvestoinnit	22	17
Tutkimus ja tuotekehityskulut	32	36
Saadut tilaukset	845	902
Palveluliiketoiminnan saadut tilaukset	382	422
Tilaukanta 31.12.	343	373
Henkilöstö 31.12.	4 128	4 241



1. Asiakasteollisuudet s. 10–11
2. www.metso.com/2013 > Automation
3. www.metso.com/automation

Henkilöstö alueittain





Hallitus 31.12.2013



Mikael Lilius

Hallituksen puheenjohtaja

s. 1949, Suomen kansalainen

Koulutus: Diplomiekonomi
Metson hallituksen puheenjohtaja 2013 alkaen. Metson hallituksen jäsen vuodesta 2013. Metson hallituksen palkitsemis- ja henkilöstövaliokunnan puheenjohtaja.

Riippumaton yhtiöstä ja riippumaton merkittävistä osakkeenomistajista.

Päätoimi: Erinäisiä luottamustehtäviä



Christer Gardell

Hallituksen varapuheenjohtaja

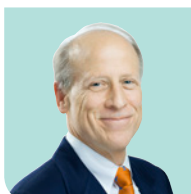
s. 1960, Ruotsin kansalainen

Koulutus: MBA

Metson hallituksen varapuheenjohtaja 2013 alkaen. Metson hallituksen jäsen vuodesta 2006. Metson hallituksen palkitsemis- ja henkilöstövaliokunnan jäsen.

Riippumaton yhtiöstä ja ei riippumaton merkittävästä osakkeenomistajasta.

Päätoimi: Toimitusjohtaja, Cevian Capital



Ozey K. Horton, Jr.

Hallituksen jäsen

s. 1951, Yhdysvaltain kansalainen

Koulutus: MBA, BSE

Metson hallituksen jäsen vuodesta 2011. Metson hallituksen palkitsemis- ja henkilöstövaliokunnan jäsen.

Riippumaton yhtiöstä ja riippumaton merkittävistä osakkeenomistajista.

Päätoimi: Hallitusammattilainen



Eeva Sipilä

Hallituksen jäsen

s. 1973, Suomen kansalainen

Koulutus: Kauppatieteiden maisteri, CEFA

Metson hallituksen jäsen vuodesta 2012. Metson hallituksen tarkastusvaliokunnan puheenjohtaja.

Riippumaton yhtiöstä ja riippumaton merkittävistä osakkeenomistajista.

Päätoimi: Talous- ja rahoitusjohtaja, Cargotec Oyj



Wilson Nélio Brumer

Hallituksen jäsen

s. 1948, Brasilian kansalainen

Koulutus: Kauppatieteiden kandidaatti

Metson hallituksen jäsen 2013 alkaen. Riippumaton yhtiöstä ja riippumaton merkittävistä osakkeenomistajista.

Päätoimi: Managing Partner, GRP Investimentos Ltda ja Toimitusjohtaja Vicenza Mineracao e Participacoes S.A.



Lars Josefsson

Hallituksen jäsen

s. 1953, Ruotsin kansalainen

Koulutus: Diplomi-insinööri

Metson hallituksen jäsen 2013 alkaen. Metson hallituksen tarkastusvaliokunnan jäsen.

Riippumaton yhtiöstä ja riippumaton merkittävistä osakkeenomistajista.

Päätoimi: Itsenäinen konsultti



Nina Kopola

Hallituksen jäsen

s. 1960, Suomen kansalainen

Koulutus: Diplomi-insinööri ja tekniikan lisensiaatti

Metson hallituksen jäsen 2013 alkaen. Metson hallituksen tarkastusvaliokunnan jäsen.

Riippumaton yhtiöstä ja riippumaton merkittävistä osakkeenomistajista.

Päätoimi: Toimitusjohtaja, Suominen Oyj



LUE LISÄÄ

Tässä esitetyt johtoryhmän ansioluettelot ovat tiivistelmiä. Lue CVT kokonaisuudessaan osoitteesta www.metso.com



Johtoryhmä 31.12.2013



Matti Kähkönen

Toimitusjohtaja

s. 1956, Suomen kansalainen.

Koulutus: Diplomi-insinööri
Johtoryhmän puheenjohtaja vuodesta 2011. Yrityksen palveluksessa vuodesta 1980.

Aiemmat tehtävät: Toimitusjohtaja, Kaivos- ja maarakennusteknologia 2008–2011; Toimitusjohtaja, Metso Minerals 2006–2008; Toimitusjohtaja, Metso Automation 2001–2006.



Perttu Louhiluoto

Automaatio-segmentistä
vastaava johtaja

s. 1964, Suomen kansalainen.

Koulutus: Oikeustieteen kandidaatti, kauppatieteiden maisteri
Johtoryhmän jäsen 2009, 2011–.
Yrityksen palveluksessa vuodesta 2008.

Aiemmat tehtävät: Johtaja, Energia- ja ympäristötekniologia 2011, EMEA-markkina-alueesta vastaava johtaja, Kaivos- ja maarakennusteknologia 2009–2011.



Harri Nikunen

Talous- ja rahoitusjohtaja,
Varatoimitusjohtaja

s. 1955, Suomen kansalainen.

Koulutus: BA (taloushallinto)
Johtoryhmän jäsen vuodesta 2011.
Yrityksen palveluksessa vuodesta 1986.

Aiemmat tehtävät: Useita eri liikkeen- ja talousjohdon tehtäviä, Metso 1986–2011.



Merja Kamppari

Henkilöstöjohtaja

s. 1958, Suomen kansalainen.

Koulutus: Kauppatieteiden maisteri.
Johtoryhmän jäsen vuodesta 2011.
Yrityksen palveluksessa vuodesta 2009.

Aiemmat tehtävät: Head of Operational Excellence 2008–2009, Head of Global HR 2007–2008, Nokia Siemens Networks.



Andrew Benko

Kaivos ja maarakennus -segmentistä
vastaava johtaja (31.12.2013 asti)

s. 1949, Yhdysvaltain kansalainen.

Koulutus: Diplomi-insinööri.
Johtoryhmän jäsen vuodesta 2011.
Yrityksen palveluksessa vuodesta 1972.

Aiemmat tehtävät: Liiketoiminnasta vastaava johtaja, Laitteet- ja järjestelmät-liiketoimintalinja, Kaivos- ja maarakennusteknologia, Metso, 2009–2011.



Simo Sääskilahti

Strategiajohtaja

s. 1971, Suomen kansalainen.

Koulutus: Kauppatieteiden maisteri, Diplomi-insinööri
Johtoryhmän jäsen vuodesta 2013.
Yrityksen palveluksessa vuodesta 2011.

Aiemmat tehtävät: VP, Business Development, Metso Automation 2011–10/2013; SVP, Corporate Development (Deputy CEO, 2011) 2001–2011, Comptel Oyj.



João Ney Colagrossi

Kaivos ja maarakennus -segmentistä
vastaava johtaja (1.1.2014 alkaen)

s. 1955, Brasilian kansalainen

Koulutus: Diplomi-insinööri, kauppatieteiden maisteri
Johtoryhmän jäsen vuodesta 2013.
Yrityksen palveluksessa vuodesta 1979.

Aiemmat tehtävät: Johtaja, Palveluliiketoiminta 2009–2013, Johtaja, Maarakennus 2008–2009.



LUE LISÄÄ

Tässä esitetyt johtoryhmän ansioluettelot ovat tiivistelmiä. Lue CVt kokonaisuudessaan osoitteesta www.metso.com

Vuosi 2013 oli historiallinen Metsolle. Massa, paperi ja voimantuotanto -liiketoimintamme eriytettiin uudeksi yhtiöksi, jotta voisimme entistä paremmin keskittyä asiakkaisiimme kaivos-, maarakennus- sekä öljy- ja kaasuteollisuudessa.

Tässä esitteessä kerromme lyhyesti Metson vuodesta 2013: liiketoiminnoista, tuloksesta, johdosta, vastuullisuudesta ja strategiasta. Voit perehtyä näihin teemoihin laajemmin englanniksi verkkovuosikertomuksessamme osoitteessa www.metso.com/2013.



Metso Oyj

Fabianinkatu 9 A, 00130 Helsinki
PL 1220, 00101 Helsinki
puhelin 020 484 100
faksi 020 484 101
www.metso.com

Tietoa tästä raportista

Konsepti, graafinen suunnittelu
ja tuotanto: Miltton Oy
Paperi: Multi Design Original
White 300 g/m² ja 200 g/m²
Paino: Libris Oy



www.metso.com/2013



www.metso.com